



今日から使える【お客様をつかんで離さない】

集客できるキャッチコピー 作成テンプレート

著作権について

本テキストの著作権は**エレガントスタイルデザイン株式会社**のおっとりクロージング(R)起業コンサルティングに属します。

許可なく、本テキストの一部または全部について、個人で使用する以外、著作権者の承諾を得ずに自分の**商品の資料に転用**したり**ブログやSNS**などのネット上にまたは印刷などをして**無断で複写、複製することを禁じます。**

実践されている皆様の声



██████ ██████

14:43

佳代さん、あわわ、あわわ、

申し込み取れました🙏

この前の無料サポートさんからから勧められてとの事で、25万から、紹介割引で5万引かせてもらい4か月20万（税込22万で）

テンパってます💧

支払いも今日しますーって事ですが、色々作ってるものの最後の締めの部分と部分が不完全でとりあえず、申し込みフォームと振込講座を伝え、LINEで伝えて今日の夜のコンサルの時に何をどうしていいか再度教えて頂きたいですお願い



佳代さん、こんにちは^^
先程お一人目の方終わりました！

反応とても良かったです✨

なんかすごい！！

知りたい！！

って喜んでもらえました😊

資料を作ったおかげで説明もスムーズにできて、██████も大まかに考えられていたので一貫性がある感じがあって説得力ある感じで話せました！

資料作りの威力のすごさを感じました



14:36

佳代さーん！！終わりました！！

なんか、反応が良すぎてびっくりなんです。

後で、感想の部分だけ送るので、聞いてほしいです（笑）

佳代さんの資料添削のおかげです、ありがとうございました😊

めちゃくちゃ満足してくれてて、

が、プロの方受けたって考えてくれていて、詳細教えてほしいと言ってます。

やばい、進めなきゃです😓

後ですね、奇跡がおきまして今日2件実施したお客様、2人とも契約したいと返事頂きました！！

金額は設定していた4ヶ月220.000円ではなく、急遽設定した1ヶ月66.000円ですがお願いしたいと返事がきました！！

今またしてもテンパってます。

17:37

佳代さーん！！お客様、商品の購入頂けました👏💖

すっごく嬉しいです。こんなにこんなに早くお客様に購入頂けるなんて思ってなかったです。



高橋 佳代

18:30

さん

わー 😊

さん、

初成約、おめでとうございます〜 🥰💖

本当に、何もないところから商品作って、1ヶ月半でご成約ってすごすぎです 😊 ✨

本当に本当に！

さんが徹夜でお客様の資料作成したり、お客様の心配や不安を無くすために熱心に調べたり、めちゃくちゃ努力されてきた姿見てきたので、その努力が実ってホントうれしいですー 😂



17:39

TO 高橋 佳代さん

佳代さん、こんにちは 😊

今日の1回目の講座、今まで怪しいと思っていた... を... として理解できてわかりますいし、すごい！とーっても楽しかった！

と言って頂きました♪

最初、途中、終盤で... さんの事例で考える時間を設けることで、理解が深まり、... さんのこれまでの疑問が解けたり^^

わたしも... さんの悩みや状況に合わせて必要なアドバイスや情報提供ができるので、ベース資料+カウンセリング、コーチングって型がいいなと改めて思いました 😊

ここまでこれたのも佳代さんが居てくれるからです♡

いつもありがとうございます 🙏

そして、■■■■の事業でも■■■■
■■■■、3日で16万円の■■■■
■■■■講座を1販売したところ、
昨日売れましたー👏👏

3日で16万円の講座、既に販売されたんですね。おめでとうございます🎉祝
■■■■3さ
■■■■が販売してみてもうまく行ったんですね。すごい！！🤖

佳代さん！
成果報告です。

本日、20万円の講座を
クレジット払いしてもらえました
〜👏😊

佳代さんのコンサル受けてから
継続して🌟収益が上がってます

本当にありがとうございます🙏🎵



18:57

← RE 高橋 佳代さん

凄い！凄い凄い ✨ ✨
さんおめでとう
ございます 🎉

私、最近涙もろくて...

私まで嬉しくなって泣けてきちゃいま
した 😊

本当におめでとうございます ✨ ✨
私も頑張りたいです！

19:55

なるほどお～すぎます。佳代さんの例が
あるととてもわかりやすいですね。佳代
さんの例はいつも、すごーいなるほど
となるのですが、私が自分のを同じよう
にできるか心配になりもしますが、一つ
一つ作り込んでいきますね！！

16:46

今日で終了の無料モニターの方はモニタ
ーが終わっても有料でも受けたいと思っ

ていた、

、1ヶ月でも自分の中

で凄い変化があったという感じではさ

た、ただ値段が気になる。けど値段がわ
かればそれに向けて受けるための貯金も
できるしと前向きな発言をして頂きまし
た！

に予定くみました！！

頑張ります！！

ゼロイチ起業コンサルタント高橋佳代



- ★ 自己アピールが苦手・口下手な起業家の売上を
ゼロからつくるスペシャリスト
- ★ 2ヶ月で12万円のサービスが売れたシングルマザー、4ヶ月で
月商140万円を超えたダイエットカウンセラー、1.5ヶ月で
オリジナル商品をつくり、1ヶ月5万円の継続商品がご成約できた主婦、
3日で16万円のセミナーが売れた大学病院勤務のドクターなどを顧客に持つ。
- ★ OL時代、塾や協会の代理販売で副業開始2ヶ月で月収45万を達成、
7ヶ月で130万円以上を売り上げるもいったん挫折。
- ★ その後、述べ200人以上の顧客サポートから**信頼プレゼント集客法**を考案、
2021年にエレガントスタイルデザイン株式会社を設立、社長就任、
初年度から1125万円以上、売り上げる。

こんにちは、おっとりクロージング起業コンサルタントの
高橋 佳代です。

今回は、『今日から使える【お客様をつかんで離さない】集客できる
キャッチコピー 作成テンプレート』
をご紹介します。

起業初心者がやりがちで、私もやっていた^^;、
よくある間違いを7個、ピックアップしました。
どれか1つでも当てはまっていたら、すぐにやめて
初心者でも申込みが入るマーケティング脳を育てることに
お時間を使ってくださいね。

キャッチコピーとは

あなたのサービスを見込み客にわかってもらい、あなたのサービスを受けたくなる短い文章のことです。

コツは、**見込み客のうち**、今すぐあなたの商品を買いたいと思っている**「いますぐ客」**向けに書くことです。

ここからは、キャッチコピーを使う大きな目的のLPでのファーストビューのヘッダー画像を作ることを想定して解説していきます。



自分ビジネスの定義

キャッチコピーは

自分のビジネスを明確な言葉で定義

することから始まります。

最初は

【自分ビジネスの定義】を作しましょう。

次の図を見てください。

【自分ビジネスの定義】



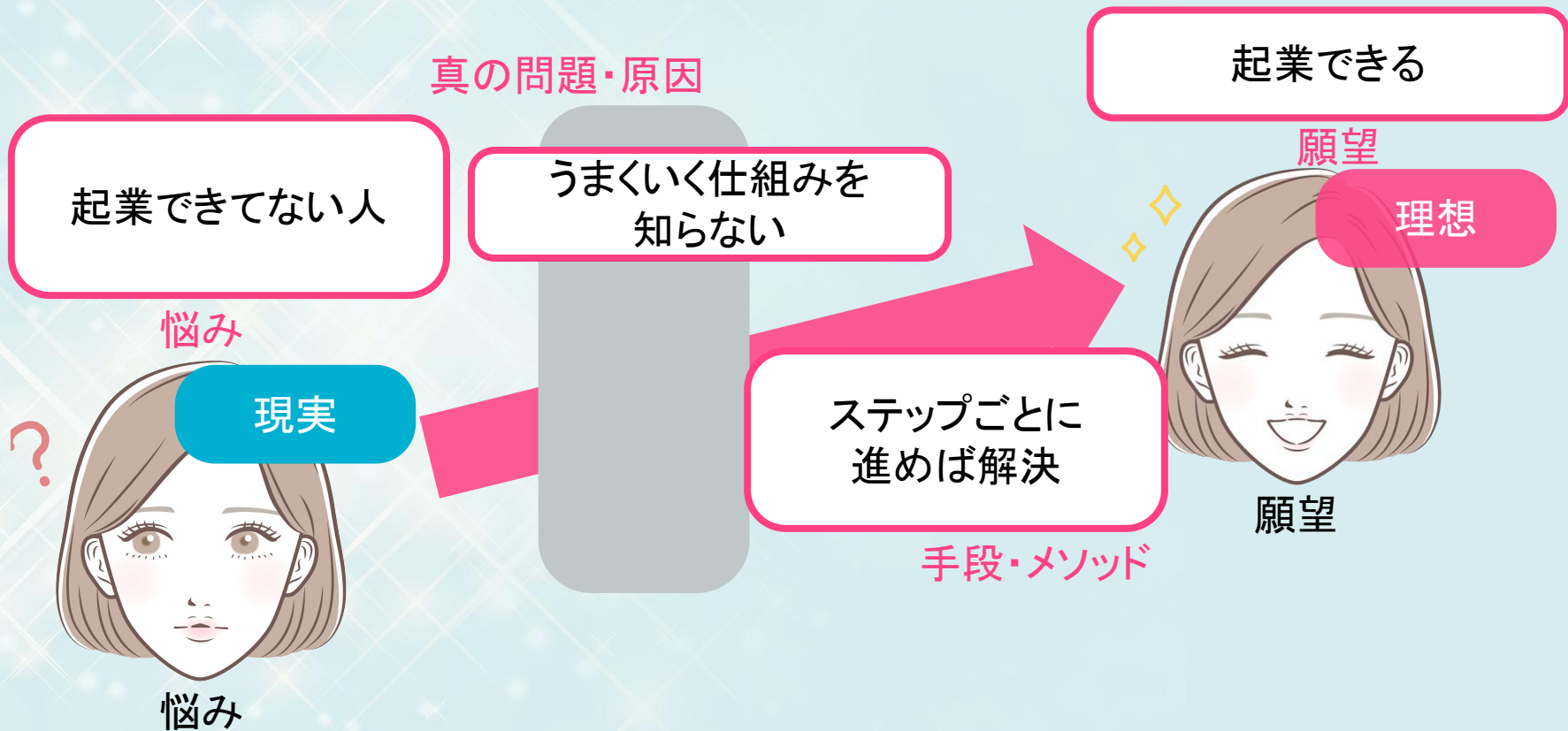
文章にすると、、、

「悩んでいる人」の「望み」が叶わないのは
「問題」があるからです。

その「問題」は「ある方法で解決」できます。


おっとりクロージング
起業コンサルティングの
【自分ビジネスの定義】
をしてみます。

「おっとりクロージング」の【自分ビジネスの定義】



【自分ビジネスの定義】を文章にしてみます

「起業できる学びがあるけどできてない人」の「起業」が叶わないのは「うまくいく仕組みを知らない」からです。その「問題」は「ステップごとに進めば解決」できます。



【自分ビジネスの定義】を元に、追加・削ぎ落とし・言い換えをしていくので、
【自分ビジネスの定義】がまず明確になっている必要があります。

このままだと**具体性に乏しく曖昧**なので
明確になった文章に肉付け、削ぎ落としをし
ていきます。

真の問題・原因

クローキングが
苦手で講座や資格を
生かしたい人

悩み

現実

口下手でもお一人
30万円成約頂ける仕
組みづくり

全7ステップを知れ
ば解決

手段・メソッド

オンライン起業できる

願望

理想

願望

【自分ビジネスの定義】を文章にしてみます

「クロージングが苦手だけど、講座や資格、学んだことを生かしたい人」の「オンライン起業」が叶わないのは「おっとり口下手でもお一人30万円以上のご成約が頂けた仕組みづくりを知らない」からです。その「問題」は「全7ステップを知れば解決」できます。

【自分ビジネスの定義】を比べてみます

「起業できる学びがあるけどできてない人」の「起業」が叶わないのは「うまくいく仕組みを知らない問題」があるからです。その「問題」は「ステップごとに進めば解決」できます。



「クロージングが苦手だけど、講座や資格、学んだことを生かしたい人」の「オンライン起業」が叶わないのは「おっとり口下手でもお一人30万円以上のご成約が頂けた仕組みづくりを知らない」からです。その「問題」は「全7ステップを知れば解決」できます。

ファーストビューのヘッダー画像化してみます



クローキングが苦手^{だけど}
講座や資格、学んだことを活かして
オンライン起業したいあなたへ

おっとり口下手^{でも}
お一人30万円以上
のご成約をいただけた仕組み作りを
全7ステップで無料大公開!

①「○○(悩んでいる人)」の

②「○○(望み)」が叶わないのは

③「○○(問題)」があるからです。

その「問題」は

④「○○(ある方法で解決)」できます。

【自分ビジネスの定義】作成ワーク

①「○○(悩んでいる人)」の ②「○○(望み)」が叶わないのは、③「○○(問題)」があるからです。

その「問題」は ④「○○(ある方法で解決)」できます。

あなたの【自分ビジネスの定義】を作成しましょう。

①「_____」の

②「_____」が叶わないのは

③「_____」があるからです。

その「問題」は

④「_____」できます。

The background is a collage of three images. On the left, a globe is partially visible. In the top right, a brass compass is shown. In the bottom right, a hand holds a modern, detailed compass with a scale and cardinal directions. A semi-transparent pink banner is overlaid across the center, containing white Japanese text.

7パーツ キャッチコピー基本の型

【7パーツキャッチコピー基本の型】を作ろう

よいキャッチコピーをいきなり
作るのは難しいので段階的に
ブラッシュアップします。

まずは7個にわけた基本の型、

【7パーツキャッチコピー基本の型】

を作りましょう。

キャッチコピーに入れる7大要素について

1. 【ビフォー】問題解決前のビフォーで困ってないかの問いかけ
(○○で困っていませんか?)
2. 【見込み客への呼びかけ】職業や年代(～なコーチへ! 40代の～)
3. 【アフター】問題解決後のアフターを言う(●●な(状態)が●●に(なる))
4. 【真の問題】真の問題を言う(問題が解決できなかったのは●●が原因だったんです)
5. 【解決策】真の問題を解決する手段を言う(●●な方法で、メソッドで、ステップで)
6. 【商品名】何のためのLPなのか目的を言う(～プログラム、～講座・セミナー・体験回、プレゼント)
7. 【CTA】Call To Action(コールトゥアクション) = してほしいことや、聞きたいことを言う(受けてみませんか?、興味ありませんか?)

【7パーツキャッチコピー基本の型】

●●(ビフォー)でお悩みの●●(見込み客への呼びかけ)な人へ

●●●●(ビフォー)は●●(真の問題)が原因だった！

●●(解決策)な方法(メソッドで、ステップ)で

●●(アフター)に(なる)

●●(商品名)プログラム(～講座)を

受けてみませんか？(CTA)(興味ありませんか？、学びませんか？、なりませんか？)

【CTA】(コールトゥアクション)の3大パターン

パターン1: 問題解決しませんか? 系

呼びかけ: 解決しませんか? 叶えませんか?

欲求: 問題解決したい、叶えたいなどのベネフィットを提示する

パターン2: なりませんか? 系

呼びかけ: ●●アドバイザー・セラピスト・専門家・プロになりませんか?

欲求: 変身願望(普通の私が、こんな人になれる!)、収入アップ願望(仕事になる・稼げる)、承認欲求(自己肯定感が低くなりがちの主婦が先生と呼ばれることで人生が輝く)

パターン3: 学びませんか? 系

呼びかけ: 学びませんか? 学習しませんか?

欲求: 学習意欲(日本人は勤勉で、高齢になっても生涯学習が人気。占いを習っていて、誰かを占うことには興味がないが、何年も学ぶことが楽しいと考える人立つ)

【7パーツキャッチコピー基本の型】作成ワーク

- (ビフォー)でお悩みの●●(見込み客への呼びかけ)な人へ
- (ビフォー)は●●(真の問題)が原因だった！
- (解決策)な方法(メソッドで、ステップ)で
- (アフター)に(なる)○○○○プログラム(商品名)(～講座)を受けてみませんか？(CTA)(興味ありませんか？)

あなたの【7パーツキャッチコピー基本の型】を作成しましょう。

_____でお悩みの_____な人へ

_____は_____が原因だった！

_____な方法で

_____に(なる)

_____プログラムを受けてみませんか？



6大改善 キャッチコピー応用の型

【6大改善キャッチコピー応用の型】を作ろう

【7パーツキャッチコピー基本の型】

で基本形ができたなら、次に

【6大改善キャッチコピー応用の型】

を作りましょう。

以下のページから基本形に付け足しができないか検討しましょう。

【6大改善キャッチコピー応用の型、一覧】

- ①【数値化法】
- ②【USP挿入法】
- ③【コンナ私でも法】
- ④【オノマトペ法】
- ⑤【真逆・非常識法】
- ⑥【権威付け法】

一つずつ解説しますね。

【6大改善キャッチコピー応用の型】

①【数値化法】

数字を入れて、置き換えて数値化し、より短い時間、より少ない回数、よりわずかな手間でそれが出来ることを言えないか？（わずかな日数で→たったの3日で！ 3回で！3ステップで！）

②【USP挿入法】

聞いたことがないけど凄そうと思える言葉やUSPを入れられないか？（落ち込みマネジメント、売れる商品設計図）

③【コンナ私でも法】

普通以下の人でも出来るということと言えないか？（おっとり口下手な感覚派さんでも）

【6大改善キヤッチコピー応用の型】

④【オノマトペ法】

オノマトペを入れられないか？（おっとり、ザクザク、たっぷり）

⑤【真逆・非常識法】

真逆のことを言えないか？常識とされていることと反対のことを言えないか？（ご飯をたくさん食べても痩せる、触らない整体、才能が不要）

⑥【権威付け法】

社会的地位、実績、受賞歴、経験数、出版歴などを入れられないか？（元看護師が伝える●●、1万人の対応歴）

【7パーツキャッチコピー基本の型】

と

【6大改善キャッチコピー応用の型】

がどのように反映されているか

確認しましょう。

心理講座をいくら受けても 変わらなかったのは

自己承認しかしてなかったから

人の
お役に立つ
ことに
熱中できる

他者承認5ステップ
おうち先生起業法で

誰かから必要とされる人生

に変えませんか？

8000人以上の
個別接客を経験！
おうち先生
起業サポーター

心理講座をいくら受けても 変わらなかったのは

【ビフォー】

自己承認しかしてなかったから

【真の問題】

人の
お役に立つ
ことに
熱中できる

他者承認5ステップ
おうち先生起業法で

【解決策】

誰かから必要とされる人生

【CTA】

【アフター】

に変えませんか？

⑥【権威付け法】

8000人以上の
個別接客を経験！
おうち先生
起業サポーター

②【USP挿入法】

●●●●●●●●
人の目が気になって生きづらい人生が

たった
60日
で

「人は人、自分は自分」と思えて

自分基準の幸せ人生になるための
4ステッププログラム

自己肯定感を高める
スマイルアップコーチ

【ビフォー】

人の目が気になって生きづらい人生が

たった
60日
で

【真の問題】

「人は人、自分は自分」と思えて

①【数値化法】

自分基準の幸せ人生になるための
4ステッププログラム

【解決策】

【商品名】

自己肯定感を高める
スマイルアップコーチ

②【USP挿入法】



雑に扱っていた自分の人生を
自分ファーストの人生へ

5760時間 20年間以上探求して開発した

落ち込みマネジメントで

「落ち込み癖」・「自分を責め」が減り

自分が自分の一番の味方になる方法が身につく！

Jibun First Coach
自分ファーストコーチ

【ビフォー】

雑に扱っていた自分の人生を
自分ファーストの人生へ

②【USP挿入法】

5760時間 20年間以上探求して開発した

落ち込みマネジメントで

【解決策】

「落ち込み癖」・「自分を責め」が減り
自分が自分の一番の味方になる方法が身につく！

【アフター】

Jibun First Coach
自分ファーストコーチ

【6大改善キャッチコピー応用の型】作成ワーク

【7パーツキャッチコピー基本の型】作成ワークで作った文章に
6大改善の要素を入れて、【6大改善キャッチコピー応用の型】を作りましょう。

①【数値化法】、②【USP挿入法】、③【コンナ私でも法】、④【オノマトペ法】、⑤【真逆・非常識法】、⑥【権威付け法】

あなたの【6大改善キャッチコピー応用の型】を作成しましょう。



すぐにでも商品・売上を作りたい場合はこちら

人数
限定

30万円以上の高額商品が6名中5名に販売できる！

3ステップ信頼プレゼント集客法
特別セミナー&個別相談会

あなた専用の”売れる流れ”を高橋佳代がその場で作ります！

通常料金 税込5,500円のところ、この資料からお申し込みに関り

特別限定価格 **1,100円** (税込) でご招待します。

完全予約制、オンライン
(ズーム)で行います

クリックして
セミナーを確認

